

Nuevo Centro de Inseminación Cunícola



I+D+i en un nuevo espacio tecnológico
con capacidad para producir 600.000
dosis seminales de alta calidad al año

- **Domingo Berge Lombarte**
Presidente de INCO: "Debemos ser los primeros en aplicar el consumo socialmente responsable y consumir nuestros pienso"
- **Resumen Asambleas Generales**
GUICO, SOINCAR, CIAR, INCO y SERSUCO
- **Nuevo convenio** con Banco Popular y mantenemos el de Ibercaja
- **Renovamos acuerdo de promoción gastronómica** con Comarca del Matarraña
- **La nueva caldera de biomasa en GUICO** permitirá ahorrar 100.000 euros al año
- **Traslado de oficina de Geinval** y Prevención de Riesgos Laborales, Formación, Energía y Jurídico de Arcoiris
- **Las Granjas de Integración GUICO** implican mayor producción para la fábrica de pienso y abaratan los costes para el socio
- **R&R. Hotel Villa de Cretas:**
Dado de secreto confitado con piña y salsa agri dulce
- **La noche del Grupo Arcoiris:**
600 asistentes confirman su fortaleza

Grupo Hispánico de Virutas



Virutas de madera para granjas de pollos y conejos

Nuestra viruta para
avicultura y cunicultura está
especialmente preparada
para una alta absorción de
la humedad, libre de polvo y
serrín y con poca densidad
para darle suavidad



Red de distribución nacional a cualquier punto de España. Entrega inmediata.

Grupo Hispánico de Virutas, S.L.
Gasómetro nº11, local 7 - 28005 Madrid
Teléfono: 91 530 22 31 - jesus@grupohv.es



Asesores en ahorro energético y sostenible:

- Sistemas de Calefacción Industrial y Doméstico con **AHORRO ENERGÉTICO DE HASTA EL 75%** con respecto al gasoil o el gas.
- **COMBUSTIBLE 100% NATURAL Y ECOLÓGICO** Biomasa (pellet, cáscara, orujo).

José Domingo Martí Puyo
Valdelectric

Electricidad Industrial y Automatismos
Desde 1975, especialistas en instalaciones ganaderas
Calefacción y Refrigeración en Granjas

Polígono Industrial Torre Sáncho (junto a Sersuco) · 44580 Valderrobres (Teruel)
Tel: 978 85 06 87 · Móvil: 696 73 82 09 · E-mail: valdelectric@valdelectric.e.telefonica.net

Entra en <http://valdelectric.blogspot.com> y descubre la mejor manera de ahorrar este invierno, con la garantía de Valdelectric.



Sumario

Editorial y presidencia	3
Entrevista	4
Reportaje	6
Asambleas	12
Noticias	14
Te interesa	17
Recetas y Restaurantes	19

Datos de contacto

REDACCIÓN Y EDICIÓN:

Elísabeth Martí

publicaciones@grupoarcoiris.com

MAQUETACIÓN E IMPRESIÓN:

Gràfiques del Matarranya, SL

grafiques@matarranya.com

DEPÓSITO LEGAL:

TE-81/2009

REVISTA ARCOIRIS

Publicación trimestral del
Grupo de Empresas Arcoiris

EDITA:

Grupo Arcoiris
C/Tarragona N°1
44580 Valderrobres (Teruel)
www.grupoarcoiris.com
Tel: 978.85.00.62

JUNTA DIRECTIVA DE GRUPO ARCOIRIS

PRESIDENTE:

Delfín Albesa Barberán

SECRETARIO:

Rafael Ramón Lombarte (hijo)

VOCALES:

Roberto Bosque Ferreró
Domingo Berge Lombarte
Senén Pallarés Fígols

DIRECTOR:

Enrique Bayona Rico

Nota:

Se permite la reproducción de las informaciones aparecidas, siempre que se cite la procedencia de las mismas.

Revista Arcoiris no se responsabiliza de las opiniones de los entrevistados ó de los artículos de opinión firmados.

Gracias

Así de simple y claro quiero dirigirme a todos los socios, ya que con vuestro apoyo vamos a seguir adelante durante los próximos 4 años. Pasadas las elecciones del Consejo Territorial de Delegados y la Junta Rectora ahora es tiempo de propuestas y de analizar qué podemos hacer para seguir mejorando nuestra organización.

Empezamos una nueva etapa con cambios también en la dirección; aunque seguiremos contando con el inestimable apoyo de Enrique Bayona al frente de Grupo Arcoiris, Juan José Moles ya está marcando camino para que nuestras empresas sean lo más fructíferas posible.

Por lo pronto hemos terminado el Centro de Inseminación cunícola y estamos estudiando futuros proyectos que darán proyección a este espacio. Hemos adaptado las instalaciones de producción de vapor con calderas de biomasa para hacerlas más sostenibles y económicas. Seguimos negociando con las entidades bancarias para que tanto nuestras empresas como los socios que las hacen posible puedan obtener mejores condiciones en las líneas de financiación. Continuamos haciéndonos hueco en el sector de los seguros, tanto en Aragón como ya fuera de la región, buscando alianzas estratégicas que propicien condiciones más ventajosas para los clientes. Trasladamos oficinas para atender mejor a los clientes y porque queremos crecer. Avanzamos buscando la máxima calidad en nuestros productos y servicios para que todas las empresas vinculadas a Arcoiris (YA SOMOS MÁS DE 30 EMPRESAS) sigan abriendo la persiana del negocio cada día y podamos sentirnos orgullosos de seguir en nuestra tierra.

Nuestra relación con las instituciones locales y comarcales va viento en popa, algo que me alegra personalmente, puesto que la unión y el entendimiento entre todos los sectores es fundamental para conseguir objetivos, y el nuestro es sacar adelante proyectos y negocios con trabajo diario y una buena planificación. Ningún esfuerzo caerá en saco roto.

Seguimos firmando esta editorial con el mismo empeño, dedicación, ilusión, esfuerzo y respeto que pusimos en el primer texto que preparamos hace ya 4 años, y que es idéntico al que tuvimos en 1978, cuando entre nosotros y nuestros padres pensamos que en tiempos de cambios teníamos que ser valientes y apostar por ir a más. Esa gran decisión nos ha llevado hoy en día a ser una gran cooperativa, que es grande porque sois importantes todos y cada uno de los socios, del primero al último. Y ese valor se nota en la confianza a la hora de tomar las decisiones. Así que sin miedo, ahí seguiremos, día a día, como las hormigas que trabajan en grupo para que paso a paso se pueda forjar un futuro grande. Una vez más y en mayúsculas, ¡GRACIAS!

Delfín Albesa Barberán,
Presidente de GUCO y Grupo Arcoiris



DOMINGO BERGE LOMBARTE

Presidente de Industria para la Comercialización del Conejo (INCO)



“Debemos ser los primeros en aplicar el consumo socialmente responsable y consumir nuestros piensos”.

Consumo socialmente responsable, compra directa a los productores, regulación de los mercados de materias primas y consumo de piensos en la cooperativa como medio para obtener harinas de calidad a precios competitivos para el socio. Estas son algunas de las propuestas fundamentales que Domingo Bergé plantea en un momento clave en el que la compra de alimentos se decide por buscar el precio más bajo y no el mejor; es decir, hay que buscar calidad siempre al mejor precio, no lo más barato porque sale caro. Domingo es ganadero cunicultor en Valderrobres desde 1989, cuando abrió su granja, entonces más modesta que ahora, con 250 conejas y ahora alberga a 1.200. Afirma que el trabajo en bandas y la inseminación artificial son las herramientas ideales para lograr mayor productividad y rentabilidad en las instalaciones cunícolas; de hecho él mismo lo ha comprobado en su propia instalación. Representa a los casi 70 ganaderos de INCO en las reuniones de Intercun y Conacun, las asociaciones interprofesionales cunícolas, además de ser el principal interlocutor de la asociación ante administración y políticos, a quienes pide agilidad en los trámites y un auténtico apoyo técnico.

La ley de bienestar animal, ¿también afecta al sector cunícola?

Acabará afectando, eso lo sabemos. Empezó con el cerdo y la vaca. Luego sigue con el pollo y el conejo vendrá después, está claro. Europa nos exige muchas medidas para que los alimentos sean lo más sanos posible, pero no se es exhaustivo con lo que importamos de fuera de la Unión Europea. Es conocido y muy polémico el caso de las jaulas que aquí en Europa nos obligan a sacar pero que se llevan a otros países de fuera de la Unión, que producen más barato para competir con nosotros.

¿Qué ayuda reciben por parte de Gobierno y administración?

Desconocen el día a día en las granjas, por lo que en lugar de facilitarnos el trabajo nos lo complican al promulgar leyes y normativas que están lejos de la realidad práctica del ganadero. Los trámites y el papeleo son cada vez más complicados, cuando debería ser a la inversa y agilizarse mucho. Un ejemplo de ello son las guías de carga de los animales (o los llamados Conduces), cuyo proceso se ido com-

plicando cada vez más hasta hacerlo más difícil para nosotros e implicar una inversión en tiempo muy grande. El sistema inicial funcionaba, pero ahora es farragoso, complicado y nos quita muchísimo tiempo. Mientras tanto se eliminan las pocas subvenciones que teníamos. Si algo bueno tenemos es que somos un grupo grande de ganaderos y podemos hacer presión ante el Gobierno y la administración para defender nuestros intereses y hacer que se nos escuche.

“Los socios de Grupo Arcoiris tenemos fábrica propia y eso es beneficioso a la hora de adquirir piensos de calidad al mejor precio posible, puesto que como cooperativa tenemos las mejores condiciones en producción, calidad y precio”.

Esta publicación llega a muchas empresas y pasa por manos de los políticos aragoneses. ¿Tiene alguna solicitud urgente que mencionar?

Algo urgente y necesario para nuestras instalaciones cunícolas es que se estudie como mejorar el transporte de residuos y animales muertos por parte del Gobierno de Aragón, ya que es extremadamente sencillo transmitir enfermedades de una explotación a otra mediante el transporte; los conejos son animales muy sensibles a virus y bacterias y las medidas higiénicas que se aplican en este tipo de transporte no son suficientes para evitar la transmisión de enfermedades. Es más, hemos notado un aumento en el número de enfermedades desde que se realiza la recogida de cadáveres mediante el transporte colectivo, cuando antes quedaban enterrados con cal en la finca y no se propagaban las enfermedades a otras granjas.

En cuanto a consumo y producción, ¿están esos baremos equilibrados?

Desde hace unos años vemos como la gente de las ciudades vuelve a los pueblos. Ya en 2010, se comentaba que por la zona del norte y del levante se estaban reactivando muchas granjas por parte de gente que se había quedado en el paro y que volvían al campo. Así que se esperaba un aumento en la

producción que vendría acompañado de un aumento también en el consumo. Hemos sufrido un descenso en el consumo de un 5%, aproximadamente, junto con un aumento del 6% de producción. Así que hay más oferta que demanda y nos encontramos con un diferencial de 12 puntos, que es mucho para el ganadero.

¿Y qué comemos ahora?

Más patatas y menos carne. Antes la cesta de la compra era más abundante y ahora se hace para el consumo del día. Se sale menos, se cocina más en casa y a nivel de restauración vemos cómo se dan situaciones tan sorprendentes como que en cualquier bar se pida un plato ya no para dos, sino para cuatro personas.

¿Qué solución habría que aplicar para incentivar el consumo de carne?

En primer lugar convendría regular los precios de las materias primas. Se juega con ellos en los mercados, que no entienden de sostenibilidad ni de calidad. Ese es el auténtico fondo de la cuestión. Si la base de los alimentos es cara eso repercute en el coste de los piensos y el ganadero no tiene margen diferencial entre lo que compra y lo que produce, por lo que debemos plantear alternativas que pasen por la compra al productor directo, que es lo que intentamos incentivar a través de las tiendas de nuestra corporación, para que por lo menos el ganadero pueda seguir con su actividad y no se produzca un aumento de precio generado por intermediarios.

¿Y qué pasa con los precios? ¿A cuánto se le paga el kilo de conejo al productor?

Ahora sobra conejo. Para que el cunicultor pueda seguir con su actividad, los precios deben subir. Producir un kilo de carne de conejo le cuesta al ganadero 1,9€, mientras que se lo pagan a 1,6€, por tanto está perdiendo dinero. Por otra parte, las grandes superficies pactan precios a largo plazo, dos o tres meses, y eso no es positivo para el ganadero. Además, los insumos, el coste de la alimentación y el mantenimiento de las mismas instalaciones encarece el producto.

Y en cuanto a las materias primas, ¿qué hacemos?

Tiene una solución complicada. Una parte importante de los nutrientes que consume el conejo la conforma la alfalfa. Ahora Arabia es un potente competidor en este mercado, por lo que el precio de esta materia prima ha subido. El control de los mercados es necesario para proteger la calidad de los productos y evitar que eso repercuta en el precio que pagamos los ganaderos. Somos deficitarios en muchas materias primas, por lo que sólo nos queda recurrir a la importación. La falta de este producto de mercado y la especulación en la bolsa hacen que su precio ascienda aún más por lo que los piensos son más caros. En este sentido se están incluyendo

“Debemos plantear alternativas que pasen por la compra al productor directo, que es lo que intentamos incentivar a través de las tiendas de nuestra corporación, para que por lo menos el ganadero pueda seguir con su actividad y no se produzca un aumento de precio generado por intermediarios”.

nuevos nutrientes, como la pulpa de naranja y de remolacha, para la creación de compuestos alimentarios para conejos y que está resultando eficaz. Además, en la fábrica de piensos contamos con un expander que higieniza el pienso, quedando libre de cualquier microorganismo no deseado para la correcta alimentación de los animales.

Precisamente contar con fábrica de piensos propia es una ventaja...

En efecto. Los socios de Grupo Arcoiris tenemos fábrica propia y eso es beneficioso a la hora de adquirir piensos de calidad al mejor precio posible, puesto que como cooperativa tenemos las mejores condiciones en producción, calidad y precio. Eso todavía nos salva, pero hay que tener presente que el consumo en la cooperativa es indispensable para que se pueda comprar el mismo volumen o mayor y se pueda hacer presión justamente en esos mercados, ya que con-

tra más consumo de pienso hagamos los socios mejores serán los precios a los que GUCO comprará las materias primas y más barato podremos comprar los piensos. Así que debemos ser los socios los primeros en aplicar el consumo socialmente responsable y consumir nuestros piensos.

¿Puede hacer algo más el ganadero para mejorar su rentabilidad?

Es necesario adaptarse a los sistemas de producción que puedan hacer que las instalaciones sean más rentables y provechosas. En mi propia explotación he pasado de alojar 800 a 1200 conejas sin necesidad de ampliar la granja y siguiendo todas las normativas, tan sólo incorporando el sistema de trabajo en bandas y aplicando inseminación artificial. Los autónomos trabajamos mucho y debemos ser previsores porque un mes puede ser bueno y otro mes puede ser un desastre. Debemos saber escuchar a los técnicos y aplicar mejoras en los procesos que nos ayuden a ser más eficaces y, por tanto, a ganar dinero, porque no olvidemos que una granja es un negocio que mantener a diario los 365 días del año.

¿Qué alternativas tiene la ganadería y qué futuro le espera?

Las alternativas pasan por apostar por una ganadería exigente, con una trazabilidad alimentaria completa y de calidad, que además tenga presente la sostenibilidad y el equilibrio del territorio. Eso tiene un precio y eso es algo que el consumidor tendrá que valorar. Hay productos alimentarios más baratos; pero cuidado con fijarnos sólo en el precio, porque ¿cómo se ha producido ese alimento?, ¿qué infraestructuras implica?, ¿en qué condiciones se cría?, ¿qué alimentación ha tenido?, ¿podrá el ganadero que lo ha cuidado mantener un negocio y a una familia con el margen que le queda? Esas son las preguntas que debemos formularnos al comprar un producto alimentario, ya que con ello mantenemos ahora y en un futuro la ganadería en un territorio a través de un consumo socialmente responsable y nos va la salud en ello si no sabemos qué comemos.

Investigación, Desarrollo e Innovación en el nuevo Centro de Inseminación cunícola



Grupo Arcoiris da un nuevo paso en el avance por la investigación el desarrollo y la innovación con la creación del Centro de Inseminación de conejos, un espacio puntero con capacidad para crear 600.000 dosis al año en genéticas IRTA e HYPLUS.

La cría de conejos o cunicultura es una de las principales actividades que desarrollan los ganaderos de Grupo Arcoiris. Por ello es vital contar con una buena genética que garantice los animales más sanos y fuertes. Ese es el objetivo del Centro de Inseminación cunícola de INCO, (Industria para la Comercialización del Conejo), que ahora cuenta con unas instalaciones adaptadas a las crecientes necesidades en suministro de selección genética. El nuevo complejo, con mayor espacio y adaptado al trabajo técnico, se encuentra situado en el término municipal de Valderrobres y substituye a las antiguas instalaciones ubicadas en Beceite.





14 años de desarrollo e investigación

La primera iniciativa en suministro de selección genética a través de dosis seminales se realizó hace 14 años en las granjas de Miguel Segura, socio de nuestra corporación, y donde empezaron a tomarse las primeras muestras de semen de calidad que luego se aplicarían a hembras por inseminación artificial, obteniendo mejores resultados que con la monta tradicional. Con el tiempo, aproximadamente en 4 años, se creó el Centro de Inseminación Artificial Cunicola en Beceite, donde se realizaban pruebas de calidad a los animales y se empezó a investigar sobre las líneas genéticas que mejores resultados productivos y reproductivos ofrecen. Por una parte, la necesidad de un espacio adaptado y la creciente demanda de material de calidad tanto de nuestros socios como de otros clientes fueron los motivos de la construcción del centro. Por otra parte, las antiguas naves donde se encontraba eran de alquiler y empezaban a quedarse obsoletas, por lo que se estimó apropiado contar con instalaciones propias y actuales, puesto que se disponía de un terreno en Valderrobres, donde ahora se ubica este nuevo espacio que es propiedad de Grupo Arcoiris y que cuenta con los medios apropiados para que técnicos y veterinarios puedan realizar su labor.

Centro puntero en I+D+i

El resultado es la creación de un centro puntero e innovador en I+D+i (Investigación, Desarrollo e Innovación) que realiza 30.000 dosis al mes y que distribuye para clientes de toda España y que tiene capacidad para llegar a producir 600.000 dosis por año, que es el objetivo que se persigue a medio plazo. Dispone de un laboratorio de alta tecnología; 4 naves con control ambiental (primordialmente ventilación, temperatura y humedad) donde se supervisa la higiene y la sanidad del ganado; además los técnicos cuentan con vestuarios y duchas previas de acceso para evitar el contagio de enfermedades a los animales (recordamos que es indispensable la ducha antes de acceder al recinto para evitar la transmisión de virus y bacterias si antes se ha estado previamente en otras granjas).

La mejor genética

La genética con la que trabaja el Centro de Inseminación Cunicola de INCO es IRTA, para línea materna, e HYPLUS como línea finalizadora en sus variantes capa blanca y capa parda con ojos negros. Son las que garantizan los mejores índices de crecimiento y conversión y son las más solicitadas por nuestros socios y clientes, que se localizan principalmente en la zona este de la geografía española y que va expandiéndose por nuevas zonas.



Ventajas de la Inseminación Artificial

El Centro de Inseminación se crea con la intención de suministrar dosis seminales de calidad para nuestros clientes y organizar mejor el trabajo en la granja. Las ventajas de la inseminación artificial van unidas al sistema de manejo en bandas, que hacen que la explotación sea más rentable y más segura sanitariamente, en claro contraste con el sistema de monta natural, que no es tan efectivo. Estas son las Ventajas de la Inseminación Artificial (IA):

- **Permite una mejor organización del trabajo, facilitando que el ganadero pueda disfrutar del tiempo libre y del fin de semana.**
- **Ahorro de tiempo y mano de obra** en el propio proceso de inseminación, así como en el manejo en maternidad y engorde, al ser todos los gazapos de la misma edad.
- **Más aprovechamiento de la superficie de la explotación**, ya que al eliminar las jaulas destinadas a machos se pueden alojar hasta un 15% de conejas en producción y aumentar la productividad.
- **Mayor uniformidad y lotes más homogéneos**, lo que facilita la venta y el sacrificio.
- **Condiciones higiénico-sanitarias óptimas**, puesto que se elimina el contacto entre animales que existe en la monta natural.
- **Mejora genética**, gracias al suministro de semen de gran calidad.

Debido al aumento de la producción de dosis seminales no sólo para socios, sino también para clientes se decidió ampliar el centro de IA, para poder alojar un mayor número de machos y poder dotar las instalaciones de todos los sistemas para conseguir una explotación de ambiente completamente controlado.

Equipo organizado y altamente profesional

Técnicos multidisciplinares

Benjamín Gasulla, María Antolín, Paqui Carrasco y Natalia Pino son los cuatro técnicos del Centro de Inseminación, quienes trabajan de manera organizada y multidisciplinar, de modo que todos pueden llevar a cabo cualquier actividad del Centro.

Nuestro equipo planifica el programa del día para realizar las tareas de higiene y mantenimiento de las instalaciones. Controlan y supervisan los animales que se alojan en las naves, preparando el material que después utilizarán para la extracción y análisis de eyaculados. Una vez realizada la extracción se numeran todos los eyaculados para poder realizar el control individual de cada macho. En el laboratorio se descartan los

eyaculados que tengan un aspecto anormal, ya sea por sangre, orina o cualquier contaminación, realizando pruebas de contrastación. Las muestras se observan en un microscopio de contraste de fases, un equipo de alta tecnología conectado a una cámara y a un programa informático específico (sistema CASA, Computer Assisted Sperm Analysis), que realiza el recuento de espermatozoides para conocer su concentración. De este modo se valora su motilidad (la trayectoria y la velocidad de cada espermatozoide a nivel individual), concentración de la muestra (número de espermatozoides por volumen) y morfología (descartando las células anormales). Se apunta en la ficha de cada macho el día en que se le extrajo semen, la

concentración, el volumen y cualquier observación apreciable, para más adelante realizar el control y conocer los eyaculados que ha facilitado y a qué cunicultor se han suministrado. Por último se envasa el semen en cánulas monodosis a partir del pool seminal (conjunto de varios eyaculados) y se empaquetan en bolsas de 50 dosis; se enfrían en una nevera especial para conservación de semen a 18°C hasta su reparto en la granja por mensajería urgente 24 horas o a través del propio equipo técnico, quien ofrece un servicio personalizado y a la carta para cada socio, ya que se suministran las dosis a las conejas en las granjas a petición de los socios.

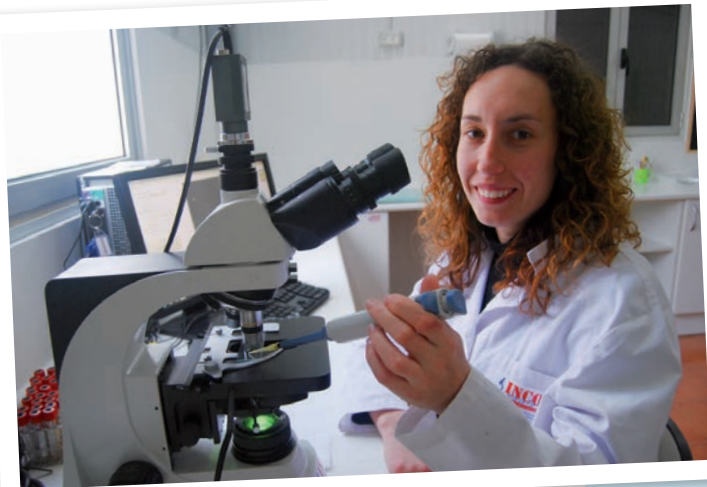
PRÓXIMOS CURSOS:

- Curso homologado “**Bienestar Animal en Explotaciones, Transporte o Mataderos**”, 25 horas.
- Cursos homologados de “**Manipulador de Alimentos**”, en todas sus modalidades conforme a la normativa de Manipulador de Alimentos

Si está interesado/a en realizar alguno de estos cursos llámenos y le informaremos.

Departamento de Formación:

Belén Lombarte - Tel: 978 89 04 11 - Email: formacion.prevencion@grupoarcoiris.com



◀ MARÍA ANTOLÍN

«El trabajo en el centro de inseminación es agradable ya que destaca por la variedad de tareas que se realizan, lo que hace que sea un trabajo ameno»

PAQUI CARRASCO ▶

«Es estupendo el trato con los cunicultores y el diálogo es positivo, ya sea al realizar los pedidos y la entrega de dosis, o sobre todo cuando se realiza la aplicación de las dosis por el personal del Centro»



◀ NATALIA PINO

«El trabajo directo con los animales es agradable ya que los conejos son una especie animal limpia, dócil y de fácil manejo»



BENJAMÍN GASULLA ▶

«Prima el compañerismo, ya que todos realizan todas las actividades por igual. En el transcurso de los años que lleva en marcha el Centro siempre ha existido un ambiente de trabajo muy positivo y familiar»



Veterinarias especializadas en cunicultura

El Centro de Inseminación cuenta con dos veterinarias, Cristina Fabre y Elvira Martín, especializadas en cunicultura. Su trabajo, siempre muy profesional y metódico, consiste en examinar, controlar y supervisar las tareas técnicas del Centro, además de realizar las visitas a las granjas de los socios cunicultores o colaborar con los técnicos en la elaboración, reparto y aplicación de dosis seminales durante los días de más concentración de trabajo en el Centro. Su jornada en las instalaciones consiste en el examen y evaluación de todos los machos del centro de manera regular y en el caso de que los técnicos detecten cualquier síntoma de enfer-

medad o anomalía en los animales. Si eso sucede estudian su tratamiento o eliminación, en último caso, ya que un animal enfermo tiene un descenso en la calidad seminal y no es apto para la extracción del semen. Cristina y Elvira supervisan la alimentación de los machos para que sea lo más equilibrada posible y repercuta en la mejora de la calidad seminal, realizando las anotaciones oportunas. Ya fuera del Centro, periódicamente visitan las granjas a las cuales se suministran las dosis seminales para evaluar que todo funciona correctamente y que los resultados son satisfactorios



◀ CRISTINA FABRE

«El control individual y exhaustivo de todos los machos nos permite realizar dosis seminales de alta calidad y obtener buenos resultados reproductivos en las granjas»

ELVIRA MARTÍN ▶

«La inseminación artificial va unida al sistema de trabajo en bandas y ambas permiten una mayor organización del trabajo y efectividad de la explotación, por lo que el cunicultor sale ganando»



SERVICIOS

QUE ACRIPORTE LE OFRECE:

- Suministro de los CONTENEDORES necesarios en cada explotación.
- TRANSPORTE del residuo para su tratamiento.
- ACRIPORTE prepara la DOCUMENTACIÓN necesaria: Documento de Aceptación de Residuos, el Documento de Control y Seguimiento, y el Justificante de Entrega.



C/ La Iglesia, 19 Bajos · T 978 85 20 65 · F 978 85 24 59 · M 680 44 85 54 · 44640 LA CODONERA (Teruel) · E-M acriporte1@terra.es



Contratas Fontanet S.L.

Cl Santa Agueda, 7
44580 Valderrobres
Movil: 677-573983 - 606-965113
Tef-Fax: 978-850182
info@contratasfontanet.com
www.contratasfontanet.com/blog/



Empresa Constructora con una larga y amplia trayectoria empresarial, ubicada en el Matarraña, Comprometida con sus clientes y con la Calidad de sus acabados en todos sus proyectos.

- Especialistas en rehabilitación Rustica.
- Obra civil, viviendas, unifamiliares.
- Instalaciones ganaderas e industriales.
- Reformas integrales.
- Atención personalizada.

Seguimos construyendo con ilusión y dedicación tanto en los grandes como en los pequeños proyectos.



BÁSCULAS Y SISTEMAS

Paseo Juan Moreira, 26 - TORTOSA
Teléfono : **977.44.17.91**
E-mail: digit@digitsistemas.com



TALLER AUTORIZADO
Nº Control Metrológico 02-M198-R

**VENTA, INSTALACIÓN,
REPARACIÓN Y MANTENIMIENTO**

**PESAJE
INDUSTRIAL**

www.digitsistemas.com



Nutrición avanzada para lechones



- Mayor homogeneidad de lote.
- Menos problemas digestivos.
- Menor mortalidad.
- Mayor ingesta.
- Mayor crecimiento.
- Mayor confort intestinal.



**SETNA
NUTRICIÓN, S.A.**

E-mail:
setnanutricion@setna.com
www.setna.com

C/ El Clavo, 1
Pol. Ind. Santa Ana
28522 Rivas Vaciamadrid
(Madrid) España

Tel.: (34) 91 666 85 00
Fax: (34) 91 666 71 94



GUCO elige a sus representantes y aprueba el año con una producción de 78.128 Tm de piensos

El 20 de junio se celebró la Asamblea General de la Ganadería Unida Comarcal (GUCO) con los 580 socios de la cooperativa y que estuvo dirigida por Delfín Albesa Barberán, quien renovó su cargo como presidente de GUCO y Grupo Arcoiris. En la reunión se aprobó el informe de gestión, cuenta de explotación y balance correspondiente al ejercicio 2012.

La cifra de ventas e ingresos de la sociedad ha sido de 34.330.322€, destacando la venta de piensos por 24.046.322€ y la venta de cerdos de integración porcina por valor de 7.008.700€. La producción de piensos ha descendido en 2,48% con respecto al ejercicio anterior, registrando 78.128 Tm.

RENOVACIÓN DE CARGOS

Tras las elecciones celebradas, los cargos de GUCO quedan del siguiente modo:

Junta Rectora GUCO 2013

Presidente: Delfín Albesa Barberán
Vicepresidente: Rafael Ramón Lombarte
Interventor: José Miguel Serret Sorolla
Tesorero: Roberto Bosque Ferreró
Secretario: Ignacio Andreu Blanc
Vocales: Domingo Berge Lombarte,
Faustino Lombarte Roda, de Serrat Royo, C.B.
Ramón Morera Andreu, de Morera Andreu, S.C.
Manuel Jesús Esteve Lombarte, de Dinoporç, S.L.
Jerónimo Carceller Martín, de Carceller, S.L.
Ricardo Blanc Sorolla, de Porcino Tastavins, S.L.

Consejo Territorial de Delegados GUCO 2013

Agroteral SL - Pablo Castel Carcelero
ADS Cunicola (Miguel Balaguer Altabella)
Joaquín Guardia Llopis
Granja Prats, SL - Manuel Prats
Mercedes Figuerola Ferrer
Carlos Muñoz Anglés
Masía Pascual - Raúl Serrat Vilalta
Jordi Blanc Roquer
Luis Adell Lombarte
Luis Cuartielles Querol
J. Mateo Pascual, SL - Javier Mateo
Agropecuaria Ferrer Adam, SC - Enrique Ferrer
Agryporç Font d'En Coma - Albert Bonfill
Delfín Albesa Barberán
Carceller, SL - Jerónimo Carceller Martín
Torre Amela SL - Fernando Amela Nager
Roberto Bosque Ferreró
Francisco Celma Micolau
José Ramón Antolí Serrat
Alberto Prats Arrufat
Javier Agud Latorre
Granja Collets, SL - Rafael Ramon Lombarte
Serrat Royo, CB - Faustino Lombarte Roda
Dinoporç, SL - Ricardo Blanc Albesa
Domingo Berge Lombarte
Luis Eroles Ferrer
Juan Carlos Dilla Vidal



INCO sacrifica 1,3 millones de conejos al año y registra 360.000 dosis tras inaugurar su nuevo centro de inseminación cunícola

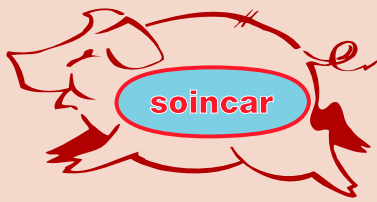
En 2012 se sacrificaron 1.324.453 conejos, lo cual se traduce en un descenso en la producción del 3%. Los rendimientos a la canal fueron del 57,40% y el volumen de ventas e ingresos se situó en 5.936.591€, cifra que representa un 8% menos que el año anterior.

El nuevo Centro de Inseminación de Conejos, situado ahora en Valderrobres y que cuenta con unas modernas instalaciones, tuvo una buena trayectoria con 360.000 dosis suministradas en base a las genéticas IRTA e HYPLUS.

Estos datos se hicieron públicos durante la Asamblea General de la SAT INCO, que tuvo lugar el 17 de mayo en Valderrobres y estuvo dirigida por su presidente, Domingo Berge Lombarte, renovándose también parcialmente el Consejo Rector de INCO (Industria para la Comercialización del Conejo), en las elecciones que desarrollaron los 68 socios cunicultores.

Consejo Rector de INCO 2013

Presidente: Domingo Berge Lombarte
Interventor-Vicepresidente: Jose Moliner Espada
Secretario: Luis Eroles Ferrer
Vocales: Eva Julian Fuster
Manuel Moles Vives
Miguel Segura Ferrer
David Pons Pons
Montse Ferrer Ferrero
Jose Maria Omella Siurana
Dalmacio Cuartielles Serrat.
Tesorero:



Soincarc comercializa 180.673 piezas curadas

La Sociedad para la Industrialización de la Carne (SOINCAR) ha comercializado en el pasado ejercicio 180.673 piezas curadas comercializadas, siendo 60.124 de Jamón Denominación de Origen. La empresa ha cerrado el año 2012 con un volumen de ventas e ingresos de 36.455.647€, cantidad de la que corresponden a ventas en secaderos 8.222.573€ y el resto a la comercialización de

ganado. La situación actual en los mercados ha obligado al ajuste de los precios a la hora de comercializar, lo cual ha repercutido en un resultado negativo.

En la Asamblea General, celebrada en Valderrobres el 14 de mayo, se tomaron acuerdos para incrementar las aportaciones de capital social por parte de los 113 socios que componen la sociedad.



Crece el número de dosis que suministra el Centro de Inseminación Porcino (CIAR) en un 10%

El Centro de Inseminación Artificial Porcina (CIAR) produjo durante el ejercicio número 24 de la sociedad un volumen de 315.252 dosis obtenidas de los 243 verracos alojado en el censo a 31 de diciembre. La cifra de ventas e ingresos se situó en 805.020€. CIAR cuenta con 159 ganaderías socias, además de

otros 50 clientes más, que utilizan el servicio de inseminación artificial de la sociedad para conseguir una mayor calidad en la producción de ganado porcino.

La asamblea general de CIAR se desarrolló el 18 de abril en la Ermita Virgen de la Fuente, en Peñarroya de Tastavins.



Sersuco crece y supera los 1.400 socios

La Sociedad de Servicios Comarcales (SERSUCO) ha presentado los satisfactorios resultados del pasado ejercicio, destacando el crecimiento en ventas que ha ascendido a 7.741.302€. La venta de gasóleo se ha cerrado con 5.200.000 litros, cifra ligeramente superior al año anterior. El número de socios

también ha crecido con respecto al año anterior en 75 nuevos socios, consiguiendo alcanzar los 1.419 miembros. Las cifras se presentaron el pasado 19 de junio en la Asamblea General que tuvo lugar en la Casa de la Cultura de la mano del presidente, Joan Clua Clua.



Renovación de acuerdo con Ibercaja

Recientemente, el pasado 20 de junio, se ha renovado el convenio de colaboración entre Ibercaja y el

grupo de empresas Arcoiris, que refrenda el respaldo de la entidad financiera a nuestro grupo ganadero.

El primer acuerdo entre las partes se dio hace 20 años, en 1993, a través del cual se ofrecen condiciones de fi-

nanciación específicas para los socios de la agrupación; no en vano, la mayor parte de la población en activo de



Los presidentes de las cinco principales sociedades de Grupo Arcoiris, Delfín Albesa (GUCA); Roberto Bosque (SOINCAR); Rafael Ramon Lombarte (CIAR), Domingo Berge (INCO) y Senén Pallarés (AVIBA) con Enrique Bayona y Juan José Moles, director y director adjunto de Grupo Arcoiris respectivamente. Por parte de Ibercaja, Antonio Pascual Sesé, Francisco Jose Perez Cortes, Jose María Campanales Valls y Francisco Javier Segura Valero.

Nuevo convenio con Banco Popular

Mejores condiciones en créditos y préstamos hipotecarios para explotaciones, leasings i líneas oficiales ICO. Estas son algunas de las ventajas que podrán obtener desde ahora los socios de Grupo Arcoiris a través de Banco Popular, gracias al convenio firmado entre ambas

partes el pasado 13 de mayo. La entidad bancaria quiere mostrar de este modo su apoyo a los ganaderos con líneas de financiación adecuadas y ventajosas para nuestros socios. El acuerdo se prorrogará anualmente según las condiciones pactadas con la agrupación.



De izquierda a derecha, Noelia Ramos, directora de Banco Popular en Alcañiz; Víctor Ibáñez, director de negocio Agroalimentario de Banco Popular; Delfín Albesa, presidente de GUCA y Grupo Arcoiris y Juan José Moles, director adjunto de Grupo Arcoiris.



Comarca del Matarraña y Arcoiris siguen promocionando ganadería, turismo y gastronomía

Grupo Arcoiris y Comarca del Matarraña continúan promocionando las tres principales actividades que se desarrollan en nuestra comarca a través de la colaboración de la entidad en el espacio denominado Recetas y Restaurantes, de nuestra publicación corporativa. De este modo, se ha renovado a mediados de junio el convenio que mantienen desde el año 2010 por el que ambas entidades se comprometen a seguir promocionando y favoreciendo a las empresas dedicadas a la restauración y distinguidas con el marchamo de calidad del programa SICTED y que se distinguen por el sello de calidad diferenciada. Las empresas que siguen estos parámetros son promocionadas en nuestro espacio a través de las mejores recetas en cárnicos que ofrecen en un menú que busca ofrecer los mejores alimentos producidos en el territorio.

< Delfín Albesa y Francisco Esteve, presidentes de Grupo Arcoiris y Comarca del Matarraña respectivamente, en la firma del convenio.

Traslado de oficina de Geinval y los departamentos de Prevención de Riesgos Laborales, Formación, Energía y Jurídico de Arcoiris

Más espacio para una mejor atención a los clientes. Este ha sido el motivo principal del reciente cambio de ubicación de la oficina de la empresa Geinval y los departamentos de Prevención de Riesgos Laborales, Formación y Comercialización de Energía, así como del Departamento Jurídico de nuestra agrupación, que tradicionalmente han compartido un espacio común.

Las nuevas dependencias, en los bajos de Avenida Cortes de Aragón, 36 de Valderrobres, están situadas apenas unos metros de las anteriores, y cuentan con el doble de capacidad con 100m² de superficie. El cambio propicia más comodidad en un local acondicionado para cada departa-

mento con espacios independientes.

Las actividades que pueden encontrarse son las siguientes:

Geinval (participada en un 100% por Gestoría Arcoiris Gesrural); la inmobiliaria de Grupo Arcoiris que tramita ventas y alquileres de fincas e inmuebles, además de gestionar comunidades de propietarios;

El Departamento de Prevención de Riesgos Laborales (P.R.L) y Formación; organización y gestión de cursos (incluidos los de la Fundación Tripartita), gestión de la prevención de las empresas del grupo y asesoría en materia preventiva a los clientes en general.

El Departamento de Ayudas y Comercialización de Energía; que además de orientar y facilitar los trámites para la concesión de ayudas a empresas y particulares. También comercializa energía a través de Fenie, abaratando costes en las facturas de la luz.

El Departamento Jurídico, a cargo de la Letrada D^a. Fátima Insa Sanz, perteneciente al Real e Ilustre Colegio de Abogados de Zaragoza.

Cabe destacar que todos estos servicios están abiertos a cualquier cliente y que no se limitan únicamente a los socios de Arcoiris, sino que van dirigidos al público en general.



Nueva Dirección:

Geinval
Departamento de Prevención de Riesgos Laborales (P.R.L) y Formación
Departamento de Ayudas y Comercialización de Energía
Departamento Jurídico

Avenida Cortes de Aragón, 36
44580 Valderrobres (Teruel)
Tel: 978-890411
formacion.prevencion@grupoarcoiris.com
fatima@grupoarcoiris.com
info@geinval.net

AGROCASER

CULTIVAMOS EL CAMPO DE TU TRANQUILIDAD

Si confías en Caser te sentirás realmente seguro. Porque Caser ha adaptado y creado nuevos seguros con coberturas específicas para el mundo rural:

- Agrocaser Auto y Maquinaria Agrícola
- Agrocaser Salud
- Agrocaser Hogar
- Agrocaser Explotaciones Agropecuarias
- Agrocaser Turismo Rural y Turismo Activo
- Agrocaser R.C. Agropecuaria (incluido R.C. de pescadores y cazadores)
- Agrocaser Accidentes (para agricultores y ganaderos)
- Seguros Agrarios Combinados
- Agrocaser Complementarios

Y además Caser Hípico y Centros Ecuestres.

Contacta con tu correduría de confianza.



Caser
SEGUROS

Seguros de tu confianza

Las Granjas de Integración GUCO implican mayor producción para la fábrica de piensos y abaratan los costes para el socio

Las granjas de integración de cerdos de la Sociedad Agraria de Transformación Ganadería Unida Comarcal (SAT GUCO), están adquiriendo un creciente peso en nuestra empresa;

los motivos son tanto económicos como productivos, ya que actualmente estas granjas consumen el 15,42% del volumen de producción de pienso en nuestra fábrica, por lo que al producir una

cantidad mayor de kilos de pienso los costes de producción se abaratan, favoreciendo indirectamente al socio, quien también compra pienso en la sociedad.

Actualmente la integra-

ción de SAT GUCO cuenta con 23.000 plazas de engorde, mientras que las granjas de cebo cuentan con una producción de 45.159 cerdos y un consumo de 10,7 Tn de pienso.

Grupo Arcoiris recibe el premio de la Asociación de Empresarios por su compromiso con el territorio

Nuestra organización ganadera ha sido reconocida por su labor en el tejido empresarial de la Comarca del Matarraña. De este modo, Grupo Arcoiris recibe el premio el compromiso territorial por parte de la Asociación de Empresarios del Matarraña. Estecha Reproducciones, por su carácter innovador, y Fonda Alcalá, por su trayectoria, han sido los otros galardonados en esta segunda edición de estos premios que pretender dar soporte e impulso a las empresas afincadas en nuestra comarca.

El acto de entrega de los galardones se realizó el 20 de junio en la sala de plenos de Comarca del Matarraña. Delfín Albesa, presidente de la agrupación, destacó la importancia que turismo, comercio y ganadería vayan de la mano, puesto que son tres pilares fundamentales para el desarrollo del Matarraña. También se contó con la presencia del director general de Comercio y Artesanía del Gobierno de Aragón, Juan Carlos Trillo, quien destacó que el diálogo y el inter-



De izquierda a derecha, Francisco Esteve presidente de Comarca del Matarraña; J. Carlos Trillo, director general de Comercio y Artesanía del Gobierno de Aragón; Delfín Albesa, presidente de GUCO y Grupo Arcoiris; Miguel Alcalá, de Fonda Alcalá; Isaías Estecha, de Reproducciones Estecha y Javier Presidente de la Asociación de Empresarios del Matarraña

cambio de experiencias son fundamentales para los empresarios, animándoles a seguir adelante, especialmente

con miras a la exportación y a la incorporación a las nuevas tecnologías como medios para superar la crisis.

Optimización y sostenibilidad energética en la fábrica de piensos GUCO

GUCO cuenta con una nueva caldera de vapor a base de biomasa que substituye los 200.000 litros de gasóleo por 600 toneladas de biomasa al año, lo que permite un ahorro económico estimado de 100.000€ al año. La inversión ha sido de 155.000€ y ha sido financiada a través de Ibercaja Leasing y se estima amortizable en tan sólo 15 meses.

Este equipo se alimenta de hueso limpio de aceituna, cáscara de almendra semimolidas y orujillo, siendo posible en un futuro aceptar astilla y pellet, y que se producen en nuestra propia comarca, por lo que es un sistema energético que aprovecha los recursos del entorno. Estos materiales son naturales y cuentan con un importante poder calórico, son altamente rentables por lo económicos que resultan y respetan el medio ambiente al no ser tan contaminantes. De este modo, optimización en los sistemas energéticos y sostenibilidad medioambiental se dan de la mano en un espacio adaptado y eficiente.



La noche de Grupo Arcoiris:

600 asistentes confirman la fortaleza de la agrupación ganadera en tiempos de cambios



Noche de despedidas pero también de presentaciones. Grupo Arcoiris celebró el sábado 29 de junio su tradicional cena de convivencia a la que asistieron cerca de 600 personas, entre socios y trabajadores.

Bayona y Moles, dos buenos referentes empresariales

Al inicio de la velada Enrique Bayona Rico, director de la agrupación ganadera, comentó un resumen de producción de las principales empresas que componen Arcoiris y anunció públicamente su jubilación, presentando al mismo tiempo a Juan José Moles Vives, como director adjunto de la corporación y quien acumula una sólida trayectoria de 28 años en la corporación, y que durante un plazo de dos años asumirá las tareas de Bayona en la dirección de las sociedades. Ambos hicieron hincapié en que la fuerza coo-

perativa será indispensable para afrontar nuevos retos y buscar las soluciones oportunas para seguir adelante. Enrique Bayona ha sido uno de los precursores de la agrupación desde sus orígenes en 1978 y que hoy reúne a 600 socios entre las provincias de Teruel, Zaragoza, Castellón y Tarragona, dando empleo directo a 300 personas, convirtiéndose en todo un referente a nivel cooperativo por la sostenibilidad, la responsabilidad social corporativa y el apoyo de iniciativas empresariales en el territorio.

Distinciones de oro para socios y trabajadores

Al finalizar la cena se entregaron las insignias de GUCO de oro a los socios Roberto Bosque, Francisco Celma, Rafael Ramon Lombarte, José Luís Torné, Julián Godes y Delfín Albasa, todos ellos miembros de la junta rectora, por su dedicación, contribución y participación en la gestión y crecimiento productivo de la sociedad. El empleado Damián Mulet recibió la misma insignia por su alto sentido de la responsabilidad, dedicación, defensa y fidelidad

a la empresa. Estos mismos valores han sido los que también han destacado en los siguientes empleados de las diferentes empresas del grupo: Belén Lombarte, Lidia Prats, Juan Carlos Anglés, Antonio Pons, José María Rallo, Raquel Ibáñez, Jesica Targa, Julia Ibáñez, Iván Moles y Conchita Serrano, quienes recibieron la medalla de oro de Arcoiris.

Apoyo del sector político e institucional

A la velada acudieron los diputados provinciales, Rosa Domènech y Alfredo Boné, quienes compartieron mesa con Carlos Mor, presidente de CEOE-Teruel; la vicepresidenta de Cámara de Comercio de Teruel, María Dolores Serrano; José Antonio Pérez Cebrián, director general de Caja Rural; y Manuel Esteve, presidente de

ACriporte, la Asociación Provincial de Criadores de Porcino de Teruel. Contamos también con representantes de ayuntamientos e instituciones locales y comarcales además de miembros de las entidades bancarias que muestran su apoyo a la agrupación ganadera.



Mémora Alcañiz

Tanatorio Virgen de los Pueyos
Avda. Zaragoza, 113-E

- MÉMORA SERVICIOS FUNERARIOS MATARRAÑA
- MÉMORA SERVICIOS FUNERARIOS DEL MEZQUÍN
- MÉMORA ANDORRA
- MÉMORA CASPE



un nuevo concepto
en servicios funerarios

- Servicios en toda España
- Tramitamos servicios particulares y de compañías aseguradoras
- Gestionamos traslados nacionales e internacionales

Servicio 24 h / 365 días

978 870 309
902 231 132

www.memora.es



Mémora Servicios Funerarios, S.L.
Empresa certificada en los sistemas:
Norma UNE EN ISO9001 de Gestión de Calidad, Norma UNE EN ISO117 Servicios
Funerarios y Norma UNE EN ISO14001 Gestión Ambiental (C.A. Girona)



encabasa

ALMACÉN FRIGORÍFICO DE CARNES

30 años a su servicio

PRODUCTOS CÁRNICOS

SUMINISTROS PARA HOSTELERÍA

SOLOMILLOS, ENTRECOTS, CHULETÓN TERNERA

Polígono La Laguna, nave 10 - 44600 ALCAÑIZ
Telf. 978 83 18 69 - Fax 978 83 89 99
encabo_ba@yahoo.es





Hotel Villa de Cretas:

HOTEL VILLA DE CRETAS

Plaza de España, 7
44623 Cretas (Teruel)
Tel: 978 85 05 42

info@hotelvilladecretas.es / www.hotelvilladecretas.es

Las opiniones en buscadores de hoteles como Tripadvisor o Booking no pueden ser mejores para este lindo hotel de Cretas, en el Matarraña. Cuidando hasta el más mínimo detalle, las habitaciones disponen de todo tipo de facilidades; la idea de sus gerentes es que la amabilidad y confort se convierta en una experiencia inolvidable. El hotel Villa de Cretas dispone de un tranquilo restaurante para sus huéspedes y para clientes con reserva.

Platos estupendos como los Canelones de Berenjena y Atún; el Secreto Confitado o el Ternasco de Aragón son un claro ejemplo del equilibrio entre la gastronomía tradicional de la zona con productos frescos de temporada y la exquisitez de la cocina moderna mediterránea. Sin olvidarnos de su bodega, surtida con los mejores vinos del Bajo Aragón.

Dado de Secreto con Piña caramelizada y Salsa agridulce

INGREDIENTES (PARA 4 PERSONAS):

- 500 gr. de secreto de cerdo
- 1 piña tropical pequeña
- 1 Cebolla
- 1 litro de Caldo de carne
- 33cl de Coca-Cola
- 50gr de miel
- Aceite de oliva virgen extra
- Sal
- Pimienta negra

ELABORACIÓN:

Cortamos el secreto en dos o tres trozos grandes y los salpimentamos. Se colocan después en una sartén o cazuela y se cubren con aceite de oliva (se pueden poner en capas para utilizar menos aceite). Llevamos la carne al fuego y la dejamos confitar a baja temperatura durante 6 horas, entre 70º-80ºC. Una vez pasado ese tiempo, la sacamos y la colocamos en un molde con mucho peso encima para que se preñe bien y elimine el exceso



de grasa, dejándola reposar en la nevera unas 24 horas. Una vez frío, desmoldamos y cortamos en dados regulares.

Para la salsa, pondremos cebolla picada a pochar y cuando este transparente, añadiremos la Coca-Cola y la miel y dejaremos hervir una media hora, después añadiremos el caldo y dejaremos cocer unos 15 min., a continuación, trituraremos esa salsa y la colaremos por un chino fino. Una vez colada, la rectificaremos de sal y si quedara muy líquida, la reduciremos o la ligaremos con un poquito de maicena.

El emplatado es muy sencillo: en el fondo del plato, se pone un espejito de la salsa y encima el dado de secreto, que habremos marcado en una sartén antiadherente por los 6 lados, al igual que la piña, para que se caramelicen sus propios azúcares.

SERVICIO DE COMPRA PERSONALIZADA CON TU TARJETA AMIGA



COMPRA CON TARJETA Y
PAGA, UNA O MÁS COMPRAS,
EN VARIOS MESES.



Hazlo cómodamente desde:

- Ruralvia
- 902 310 902
- Tu oficina